SCHNEIDER NICOLAS

2024 : COMMERCIAL SÉDENTAIRE EDISER - 1 AN



- Responsable du développement commercial d'un nouveau service de comité d'entreprise
- Prise de rendez-vous pour les commerciaux terrain sur des produits complémentaires (simulateur, site internet, ...)

2023 : RESPONSABLE COMMERCIAL AUDIOPRO - 1 AN



- Prospection par phoning B/B & B/C
- Gestion de l'activité des commerciaux
- Elaboration de stratégies commerciales
- Suivi des dossiers

2018 : MARKETING DIRECT ET RELATIONNEL BMW - 2 ANS



- Gestion des campagnes nationales
- Prospection téléphonique B/B & B/C
- Etude de la qualité relation clients avec les concessions
- Fidélisation clients

2017 : COMMERCIAL SÉDENTAIRE LEADEO - 1 AN



- Identification et traitement des projets informatiques pour l'ensemble des logiciels de gestion + infrastructure informatique
- Prospection par phoning des PME jusqu'aux Grandes entreprises

DIPLÔMES

2022 : FORMATION DÉVELOPPEMENT WEB NIVEAU V - OPENCLASSROOM

2017 : BACHELOR RESPONSABLE DU DÉVELOPPEMENT COMMERCIAL EN ALTERNANCE CHEZ LEADEO - CCI STRASBOURG

2015 : LICENCE EN PSYCHOLOGIE UNIVERSITÉ DE STRASBOURG





06 20 41 50 44



nicolas.posandco@gmail.com



591 rue du Triolet Montpellier - 34090

COMPÉTENCES CLÉS

Permis de conduire B/B1

Autonome - Esprit d'équipe -

Déterminé-Curieux

CENTRES D'INTÉRÊT

Musique - Passion pour la musique rock. Pratique de la guitare électrique

Voyage - Séoul, Slovénie, Croatie, New York, Pologne, Islande, Maroc, Grèce, ...

Sport- Randonnée, roller, combat de sabre, escalade

Littérature - George Orwell, Alain Damasio, Haruki Murakami, Jack London

Développement personnel -Pratique de la méditation
Transcendantale et rêve lucide